



## FARM -X K- 4SALES

L'innovazione Cloud per l'automazione del processo di  
vendita delle aziende Mangimistiche e Molitorie



# Kelyan

Specializzata nella realizzazione  
di soluzioni che migliorano  
l'efficienza e il costo dei processi  
aziendali

Presenta

**FARM -X K- 4SALES**

## Soluzione Cloud per L'automazione del processo di vendita delle aziende Mangimistiche e Molitorie

**Kelyan** ha ideato e messo a punto servizi specifici basati sulla propria piattaforma Cloud che permettono alle aziende di **innovare, migliorare e agevolare il proprio processo di vendita senza effettuare investimenti infrastrutturali IT**, con costi proporzionali all'uso effettivo dei servizi e in linea con il beneficio acquisito.

## VANTAGGI

- **Zero Costi Infrastruttura**
- **Semplicità:** configurazione e utilizzo in produzione in tempi ridotti e con sforzi minimi di formazione.
- **Mobilità al Processo di Vendita:** l'uso dell' App per tablet rende la Forza Vendita operativa ovunque.
- **Efficienza:** l'automazione velocizza il processo, aumenta la tracciabilità e il controllo delle informazioni.
- **Scalabilità:** l'aumento di utenti non influisce sulle prestazioni del sistema ed è di rapida implementazione.
- **Ritorno dell'investimento:** riduzione dei costi di invio ordini.
- **Investimento proporzionale ai vantaggi**

## FARM -X K- 4SALES

E' stato ideato per semplificare e velocizzare al massimo l'operatività dei commerciali.

Funzionalità touch estese al massimo per ridurre al minimo l'uso della tastiera.

Immediata visibilità degli ordini.



# APPLICAZIONE RACCOLTA ORDINI

Ovunque ed in qualsiasi istante

Con **FARM-X K-4Sales**, attraverso una App per tablet è possibile dotare i propri commerciali di un sistema innovativo che sostituisce l'uso della tradizionale copia commissione.

In modalità Offline o Online, con una velocità ed una efficienza difficilmente raggiungibili dai vecchi sistemi:

è possibile **acquisire l'ordine sfogliando il catalogo o selezionando i prodotti che normalmente il cliente compra**, avendo a disposizione in tempo reale tutte le informazioni utili a migliorare la performance di vendita.





## FARM X K-4SALES PERMETTE DI GESTIRE:

Al costo di **un caffè al giorno** ogni commerciale avrà sempre a disposizione tutte le informazioni dei suoi clienti.

Potrà inserire, **gestire** ed **inviare** gli ordini alla sede, **visualizzare** la situazione dello scaduto e **gestire** gli incassi, **inserire** note ed informazioni relative alle visite fatte.



### Take a break



Modulo Clienti & Modulo Ordini



Catalogo Prodotti



Transport & Logistics Application



Incassi



Storico & Statistiche



# MODULO CLIENTI

**In modo intuitivo, l'App propone al commerciale la lista dei Clienti a lui assegnati, ricercabili in modalità Full Text**

Sono a disposizione una serie di funzionalità configurabili in base al profilo utente.

**Informazioni:** Per accedere alla scheda contabile, alle fatture e altre informazioni del cliente.



**Visite & Nuovo Prospect:** Per annotare le informazioni salienti e per comunicare all'amministratore i dati del nuovo contatto.

**Registrazione Incassi:** La comunicazione all'ufficio crediti diventa ordinata e puntuale.



**Ordine:** Per acquisire l'ordine vero e proprio.

Selezionato il cliente, vengono visualizzati i **dati anagrafici** che lo riguardano, le **condizioni di pagamento**, il **listino riservato**, la **situazione di Fido** (la procedura K-4Sales non permette di inserire un ordine nuovo ad un cliente fuori Fido), ed eventuali **annotazioni**.



# MODULO ORDINI

**Inserire un nuovo ordine è estremamente semplice e pratico**

La funzione di inserimento di un nuovo ordine è stata sviluppata partendo dal concetto che il commerciale deve avere a disposizione in modo **semplice ed efficace** tutte le informazioni per poter **inserire un nuovo ordine con pochissime selezioni**.

Nel settore mangimistico il cliente tende ad ordinare prodotto, quantità ed eventuali personalizzazioni della formula base spesso simili all'ultimo ordine effettuato.



**K- 4Sales** visualizza i prodotti che il cliente è solito consumare e propone direttamente per ogni prodotto: confezione, forma fisica e quantità dell'ordinativo precedente.

Nella sezione di inserimento ordine è possibile **configurare le informazioni da mostrare e le azioni che il commerciale può eseguire**: ad esempio è possibile modificare il prezzo di vendita o gli sconti.



# CATALOGO PRODOTTI

## Supporto fondamentale alla vendita

Il modulo **K-4Sales** permette di riprodurre il catalogo prodotti gestendo una **organizzazione multilivello**. Per il settore mangimistico è possibile visualizzare le immagini delle confezioni dei prodotti PET, oppure il cartellino del prodotto.

Partendo dalla macro categoria, esempio: mangimi per Bovini, Suini, Avicoli, etc., il sistema individua il prodotto senza dover ricordare alcun codice.

Dall'ultimo raggruppamento è possibile visualizzare le foto dei prodotti semplicemente sfogliandole e accedere agli elementi di dettaglio, come schede tecniche, video o altri elementi multimediali.





# TRANSPORT & LOGISTICS APPLICATION (K-TLA)



## Logistica & Composizione del Carico

Funzione di **Composizione del Carico** sviluppata specificatamente per il settore mangimistico per garantire un'efficiente gestione della logistica.

Al fine di assicurare il carico completo di un mezzo, l'ordine inserito non verrà inviato alla sede senza essere prima abbinato ad altri ordini.

Solo dopo aver abbinato gli ordini questi vengono trasmessi alla sede.





# INCASSI

## Gestione Finanziaria del Cliente sempre Aggiornata

La sezione **Incassi** permette di registrare gli incassi effettuati sulle singole partite dei clienti e comporre la distinta degli incassi riscossi da inviare in amministrazione.

La distinta degli incassi **separa automaticamente** il **totale contante** dal **totale assegni**.

Inoltre, qualora il sistema gestionale/ERP lo preveda, gli stessi dati potranno essere inviati al sistema per essere elaborati, al fine di generare le scritture di incasso e chiusura delle partite, con notevole ottimizzazione di processo.



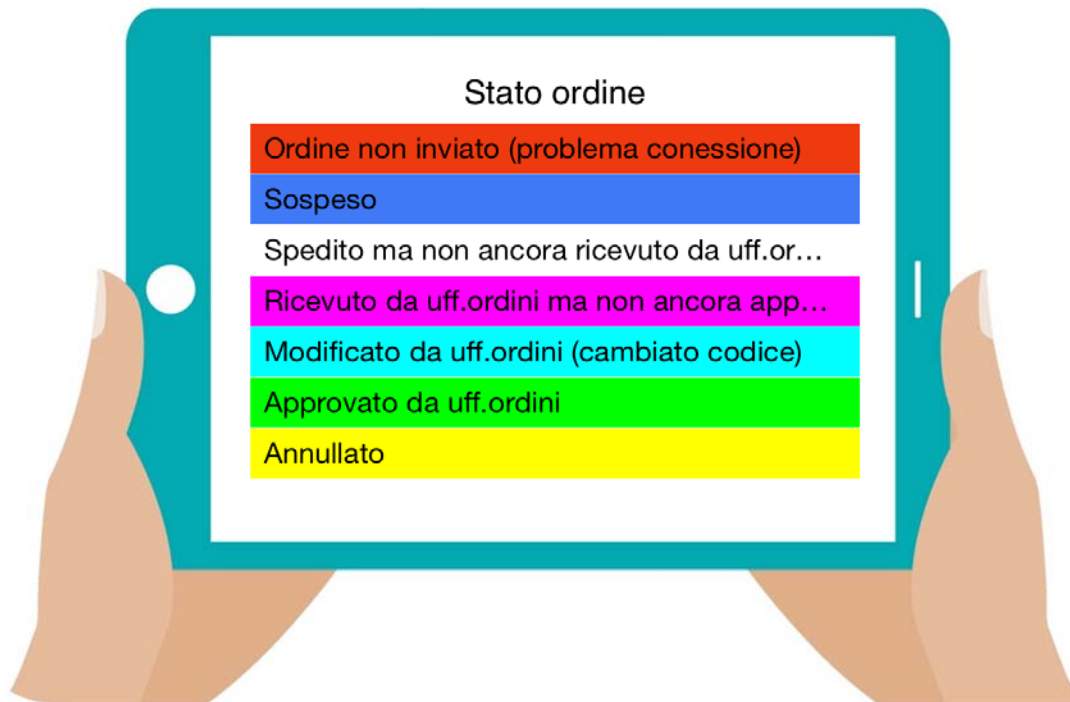


# STORICO & STATISTICHE

## Possibilità di analizzare e filtrare gli ordini gestiti dall'Area Commerciale

Nella sezione **Storico** sono indicati gli ordini ancora da inviare alla sede centrale, gli ordini sospesi, le visite e gli incassi registrati. Inoltre **il sistema permette di tracciare il cambiamento degli stati ordine**, facilitando la comunicazione tra la sede centrale e l'area commerciale.

**K-4Sales funziona anche in assenza di connettività**: in questo caso l'invio dell'ordine è condizionato dalla copertura di rete.



Nella sezione **Statistiche** è possibile accedere ad una serie di report utili alla forza commerciale.

Un esempio ne sono la lista crediti scaduti o a scadere o l'andamento delle vendite rispetto ai budget. Con l'utilizzo di **K-4Sales** queste **attività** vengono rese **semplici e automatiche** riducendo l'onere in capo all'ufficio ordini e aumentando l'efficienza del processo.

# FARM -X **K-4SALES**

## Sistemi mobili supportati

- **Apple iOS 7** o superiore per iPad
- **Google Android 4.0** o superiore per Tablet
- **Google Android 5.0** o superiore per Tablet



# K-4Sales

Automazione Forza Vendita  
su Tablet



# Thank You For Your Attention

[www.Kelyan.it](http://www.Kelyan.it)

 <http://www.linkedin.com/kelyan-srl>

 <http://www.facebook.com/Kelyan-spa>

 <http://twitter.com/KelyanSpa>

 [info@kelyan.it](mailto:info@kelyan.it)

 800 199983

 **Sede Legale Torino**  
Via XX Settembre, 17 - 10121 Torino (TO)

**Sede Amministrativa e Operativa Carpi**  
Via delle Magliaie, 12 - 41012 Carpi (MO)

**Sede Operativa Cuneo**  
Via della Magnina, 1 - 12020 Cuneo (CN)

**Sede Operativa Savigliano**  
Via Sprina, 2 - 12038 Savigliano (CN)

**Sede Commerciale Verona**  
Via E. Fermi, 2 - 37135 Verona (VR)